

Rezension in „Beschaffung aktuell“ 4/2006:

„Erfolgreiche Verhandlungsführung in Einkauf und Logistik. Praxiserprobte Erfolgsstrategien

und Wege zur Kostensenkung, Helmut Wannenwetsch. Springer Verlag, Heidelberg, 2. akt. Auflage, 2006, 350 Seiten, 29,95 Euro“

Im Einkaufs- und Verhandlungsmanagement liegen momentan die größten Einsparpotenziale. Das Praxisbuch behandelt alle modernen Strategien und Werkzeuge, die der Profieinkäufer für Einkaufs- und Preisverhandlungen benötigt. Das Fachbuch bietet eine zusammenhängende Darstellung aller wichtigen Themen für Einkauf, Logistik und Verhandlungsführung im nationalen wie im internationalen Bereich, In der 2. Auflage wird ergänzend der Ablauf für einen Klein-, Mittel- und Großbetrieb beschrieben; anhand der Praxisberichte bekannter Unternehmen wird dargestellt, wie Verhandlungen ablaufen. Neu sind Abschnitte über „Verhandlungsführung in Indien und in arabischen Ländern“ sowie „Controlling in der Beschaffung“. Die im Buch enthaltenen Wirtschaftsdaten wurden aktualisiert.