

1. Das ABC des Einkaufs - Was der Nachwuchs wissen muss / 2 Tage

Die Unternehmensführungen haben in den letzten Jahren zunehmend dem Einkauf, der Materialwirtschaft und der Logistik eine strategische Rolle zugewiesen. Dazu gehörten sowohl personelle Änderungen in den Spitzenfunktionen des Materialmanagements als auch die gleichzeitige allgemeine personelle Verstärkung in diesem Bereich.

Viele Techniker und Jungkaufleute sind oder werden so in eine der wichtigsten Verantwortungsbereiche des Unternehmens eingebunden.

Der statistisch belegbare und von Einkäufern verantwortete Wert am Umsatz liegt zwischen 50 und 70%! Daraus ergibt sich geradezu zwingend die Notwendigkeit, gerade Nachwuchskräfte mit dem Wissen auszustatten, das optimale Arbeiten in dieser Funktion gewährleistet.

Das Seminar informiert über die modernen Aufgabenstellungen der Einkaufsabteilung und geht sehr schnell auf konkrete informelle und organisatorische Abläufe wie Bedarfsmeldung, Beschaffungsmarketing, Anfragetechnik, Angebotsanalyse ein. Die Verhandlungsvorbereitung, Fragetechniken und Verhandlungsstrategien werden gemeinsam erarbeitet. Die Rechtsgrundlagen eines Vertrages sowie die verschiedenen Möglichkeiten von Einkaufsverträgen und deren Feinheiten sind ausführlich behandelt. Terminalsicherung, Wareneingangsmodalitäten sowie Vertragsstörungen bilden weitere Schwerpunktthemen.

Seminarziel:

Ziel des Seminars ist es, Techniker und Jungkaufleute mit dem Spezialwissen auszustatten, das souveränen Umgang mit allen Einkaufsmitteln und -methoden zulässt.

Zielgruppe:

Techniker und Jungkaufleute, die bereits im Einkauf arbeiten oder deren zukünftiges Aufgabengebiet im Einkauf liegt.

Themenfolge:

1. Tag

- **Die Aufgaben des Einkaufs
Gestern - Heute - Morgen**
- **Marktforschung
Methoden und Instrumente**
- **Die Anfrage - intelligent in den Markt gestellt**
- **Angebotsanalyse und Lieferantenauswahl:
Eine verantwortungsvolle Aufgabe**
- **Erfolge erzielen durch wirkungsvolle Verhandlungsvorbereitung**

2. Tag

- **Rechtsgrundlagen von Verträgen**
- **Vertragsarten richtig wählen:
Welche gibt es?**
- **Warum sind Preisklauseln so wichtig**
- **Effektive Terminalsicherung und -verfolgung**
- **Modern gestalteter Wareneingang und sinnvolle Rechnungsprüfung**